

2019年 3月 28日

各位

会社名： ミカサ商事株式会社  
代表者名： 代表取締役社長 中西 日出喜  
問合せ先： 常務取締役 管理本部長 下敷領 隆  
(TEL. 06-6946-3781)

## システムギアグループとの包括的業務提携に関するお知らせ

当社は、2019年3月25日(月)開催の取締役会において、下記のとおり、株式会社システムギアホールディングスおよびその子会社（以下、「システムギアグループ」といいます）との間で包括的業務提携契約を締結することを決議致しましたので、お知らせします。

記

### 1. 業務提携契約の目的

- (1) 新しい価値の創造とグローバル市場への展開を目指した戦略的パートナーシップをスタート
- (2) エレクトロニクス総合商社とシステムメーカーという異業種間でのタッグによる新規事業の共同開発  
なお、両グループ間の連携を高めるため、システムギアグループ 大阪事業所は、営業・開発機能を集約し、2019年4月1日(月)、ミカサ商事本社東館（大阪府中央区島町2丁目4番11号）へ移転
- (3) 経営リソースの相互活用
  - ①販売・調達機能
    - ・当グループが有する国内外ネットワークをシステムギアグループで活用（営業調達力強化）
  - ②企画・開発・製造・保守機能
    - ・システムギアグループが有する企画・開発・製造・保守機能を当グループで活用（高付加価値化）
  - ③同一機能の集約
    - ・当グループのECサイト機能をシステムギアグループへ集約統合

### 2. 当社およびシステムギアグループの概要

商号	ミカサ商事株式会社	株式会社システムギアホールディングス
主な事業内容	電子部品、電子機器、各種電気製品の製造販売、 ならびに輸出入業務	NSD：特定市場向け業務管理システム・専用機器 の開発、製造、販売および保守  CIS：システム開発事業、システムインテグレーション事業およびスタッフ派遣事業
設立年月	1957年2月	2016年8月
本社所在地	大阪府中央区島町二丁目4番12号	大阪府西区江戸堀一丁目9番14号
代表者	代表取締役社長：中西 日出喜	代表取締役社長：岸上 新弥
資本金	3億4,650万円	9,000万円
従業員数	347名（グループ合計、2018年9月末現在）	465名（グループ合計、2018年9月末現在）

商号	ミカサ商事株式会社	株式会社システムギアホールディングス
グループ会社	株式会社エムエスイ 株式会社デバイスネット 株式会社ガウディ 株式会社ミカサビジネスサポート MIKASA SHOJI (IMPEX) PTE. LTD. MIKASA SHOJI (HK) CO. LIMITED. MIKASA SHOJI SHANGHAI CORPORATION MIKASA SHOJI TAIWAN CORPORATION KOREA MIKASA CORPORATION KOREA MIKASA VIETNAM CO., LTD Devicenet USA. INC.	日本システム開発株式会社 (NSD) 中央情報システム株式会社 (CIS) 株式会社システムギアソフテック 株式会社システムギアダイレクト 株式会社システムギアビジョン SystemGear Vietnam Co., Ltd. SystemGear Plus Co., Ltd. SystemGear Myanmar Co., Ltd.

以上

2019年 3月 28日

ミカサ商事株式会社  
株式会社システムギアホールディングス

ミカサ商事 と システムギア 包括的業務提携契約を締結  
～ 新しい価値の創造とグローバル市場への展開を目指した戦略的パートナーシップの構築 ～

創業以来、大阪を地盤に事業展開を図ってきた ミカサ商事株式会社（以下、「ミカサ商事グループ」と 株式会社システムギアホールディングス（以下、「システムギアグループ」）は、「エレクトロニクスで大阪復活」をスローガンに、互いの事業領域を補完し、事業拡大を図ることを目的に、4月1日付で、包括的業務提携契約を締結いたします。

2025年には、大阪万博の開催が決まり、大阪経済への期待感が高まる中、創業70年になる「エレクトロニクス総合商社」ミカサ商事グループと、国内外に約300名超の技術者を擁し、技術者派遣と業界に特化した業務システム・専用機器で、ニッチ市場 No.1 製品 を出し続けるシステムギアグループの協業がスタートします。

本提携により、ミカサ商事グループのセールスネットワークには、強力な付加価値が加わり、またシステムギアグループのニッチ市場No.1 製品群は、より大きな営業力で、マス市場に向けて展開・拡大していくことが可能となります。

商社とメーカーという異業種間でのタグで、大阪発のユニークな提案により、新たな事業機会を創出し、両社の事業拡大に繋げ、ひいては、未上場の中小・中堅企業から大阪経済を盛り上げたいという新しい取り組みとなります。

当面の具体的協業案件としては、全国のホテル、ゴルフ場、フィットネスクラブ等で採用されているシステムギアグループの自動精算機を、拡大しているキャッシュレス市場に向け、ミカサ商事グループが手掛けてきた IOT 技術を加え、新たな付加価値をつけ、両社でソリューション提案（予定）します。

効率化が求められている物流・倉庫業界に向けては、ミカサ商事グループが提供するRFIDソリューションに、システムギアグループのシステム開発のノウハウを加えることで、より総合的な提案が可能となります。

これにより、部材の入庫・生産・在庫・出荷 に至る一連の流れを一括管理することができ、お客さまの業務効率を高めることに寄与して参ります。

システムギアグループが、これまで取り組んできた、防爆市場向け製品においては、ミカサ商事グループが、提供する IOT・AI 技術を加えることで、ソリューションとして、製品の付加価値を高めて参ります。（予定）

また、今後は防爆市場のみならず、高温・低温・防水・防塵など、耐環境性能の高いソリューションを、グローバルに提供していく予定です。

以上